

RESPONSABLE COMMERCIAL SECTEUR SUD-OUEST (H/F)

L'ENTREPRISE :

La société **Boulangeot**, créée il y a 70 ans, est une PME de 70 personnes spécialisée dans la fabrication de menuiseries cintrées, sur-mesure et techniques.

Les équipes de Boulangeot sont présentes sur 3 sites :

- Pont-saint-Pierre : Le siège social et le site de production Bois / PVC situé en Normandie

- Rédéné : Le site de production Aluminium qui se trouve en Bretagne

- Marcq-en-Baroeul (métropole Lilloise) : Le site des Fonctions Supports

Date de démarrage : dès que possible

Type de contrat : CDI

CONTACT :

Recrutement@boulangeot.fr

VOS MISSIONS :

En collaboration avec le dirigeant, et après une formation aux produits, vous serez en charge de :

- Mettre en oeuvre différentes **actions de prospection** auprès d'une clientèle de professionnels, fenêtriers, industriels de la menuiserie et négoce bois et matériaux afin d'assurer la **progression** et la **croissance** de votre chiffre d'affaires
- **Développer** votre portefeuille de clients en prospectant. Vous **fidéliserez** les clients existants en présentant les nouveaux produits et en étant à l'écoute de leurs besoins. Vous êtes réactif(ve) et adaptez votre prospection commerciale à l'urgence des besoins clients et à leurs potentiels
- Mener des entretiens en face à face ou visio. Vous consacrer 100% de votre temps à l'action commerciale car les devis sont réalisés par le siège

PROFIL :

- **Niveau d'études :** Bac +3, Bac +5
- **Expérience :** Une première expérience commerciale réussie dans le domaine du bâtiment
- **Compétences :** Bon sens du relationnel et du service client, à l'aise avec les outils informatiques,
- **Savoir-être :** Rigoureux(se), impliqué(e), fiable, réactif(ve), dynamique, persévérant(e), adaptabilité, disponibilité et mobilité