

RESPONSABLE COMMERCIAL SECTEUR B TO B H/F

L'ENTREPRISE

- Acteur majeur de la menuiserie de forme et technique depuis plus de 40 ans, la société Boulangeot recherche des responsables commerciaux de secteurs déterminés à relever les défis de la croissance.
- Ayant un marché sur lequel l'évolution technique nous pousse à développer sans cesse de nouveaux produits, nous accroissons notre présence terrain afin de satisfaire nos clients.
- L'esthétisme, la qualité, le service, l'environnement et l'humain sont les valeurs que nous portons au quotidien.

VOS MISSIONS

- En collaboration avec le dirigeant, et après une formation aux produits, vous aurez en charge le développement de votre secteur.
- Vous mettez en œuvre différentes actions de prospection auprès d'une clientèle de professionnels, fenêtriers, industriels de la menuiserie et négoce bois et matériaux afin d'assurer la progression et la croissance de votre chiffre d'affaires.
- Vous développerez votre portefeuille de clients en prospectant. Vous fidéliserez les clients existants en présentant les nouveaux produits et en étant à l'écoute de leurs besoins. Vous êtes réactif(ve) et adaptez votre prospection commerciale à l'urgence des besoins clients et à leurs potentiels.
- Entretien en face à face ou visio, vous consacrez 100% de votre temps à l'action commerciale car les devis sont réalisés par le siège.

VOTRE PROFIL

- Vous êtes motivé(e) et avez une première expérience commerciale réussie dans le domaine du bâtiment.
- Vous avez le goût de la négociation, l'envie de relever les challenges commerciaux.
- Vous êtes rigoureux(se), impliqué(e), fiable, réactif(ve) et à l'aise avec les outils informatiques.
- Votre sens du relationnel, votre adaptabilité, votre disponibilité et votre mobilité (2 nuits à l'hôtel/semaine en moyenne) vous permettent de créer des relations de confiance avec vos différents interlocuteurs.
- Dynamique, persévérant(e) et doté(e) d'un bon sens du service clients, vous construisez une relation commerciale de qualité à long terme avec vos interlocuteurs.

RÉMUNÉRATION ET AVANTAGES

Fixe + variable (70 K€), véhicule break ou SUV, iPhone, tablette, PC portable



CONTACT

recrutement@boulangeot.fr